**ANEXO III**

**Modelo de Negócio Simplificado**

Descreva sua ideia, produto ou serviço inovador, respondendo as perguntas abaixo:

01 – Qual a sua ideia, produto ou serviço? (Quais problemas dos clientes pretende resolver? Quais necessidades dos clientes pretende satisfazer?)

02 – Quem poderá ser seu cliente? (Quem são os mais importantes clientes? Quais são os clientes típicos/padrão?)

03 – Qual o ramo do negócio? (Que atividades a proposta requer?)

04 – Quais são os canais de distribuição? (através dos quais canais os segmentos de clientes podem ser alcançados?)

05 – Como pretende relacionar-se com o cliente? (como conquistá-lo, mantê-lo e aumentá-lo? Haverá um custo envolvido?)

06 – Quais são seus fornecedores de suprimentos, de quem você compra matéria-prima para a montagem, desenvolvimento de seu produto ou serviço?

07 – Quais são os custos mais importantes do Modelo de Negócio proposto?

08 – Qual proposta de valor os clientes estarão dispostos a pagar?

09 – Fale a respeito de seus concorrentes. Seu projeto ou ideia é similar a algum já presente no mercado?

10 – Quais as vantagens, pontos fortes de seu produto ou serviço?